ENCUENTROS DIGITALES INTERNACIONALES

JORNADA TÉCNICA SOBRE LA INDUSTRIA AGROALIMENTARIA-GOURMET EN TIEMPOS DE CORONAVIRUS

Cámara Granada

VSV EuroGlobal

REINO UNIDO

ABRIL 2020

Com exclusividade para

Desenvolvido por

VSV EuroGlobal

ÍNDICE

01 INFORMACIÓN GENERAL

02 AMENAZAS: BREXIT y COVID 19

03 SECTOR AGROALIMENTARIO

04 CONCLUSIÓN

INFORMACIÓN GENERAL

PERFIL SOCIOECONÓMICO y POLITICO

INFORMACIÓN GENERAL

- **Nombre oficial del Estado: :** Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte. Está formado por Gran Bretaña (Inglaterra, Gales y Escocia) e Irlanda del Norte.

- **Población:** 66.488.991 habitantes. Población de principales áreas metropolitanas: Londres (12.090.254); Birmingham (1.919.346); Mánchester (1.885.530); Leeds (1.181.206); Newcastle (1.065.336); Glasgow (956.593); Liverpool (943.613); Sheffield (898.347); Nottingham (849.372); Brístol (815.137).

- **Presidencia :** Boris Johnson, Partido Conservador. Reino Unido es una monarquía constitucional basada en en la democracia parlamentaria.

- **Moneda: Libra esterlina :** (1 Libra= 1,145 euros). La economía británica, la sexta mayor del mundo, se ha visto frenada desde el referendo por el Brexit en 2016.

- **Tasa de desempleo:** 3,8 %. El salario medio de un trabajador licenciado con años de experiencia es de 43.583 € año 2018

- **PIB corriente**: 2.743.590 USD

- **PIB per cápita:** 41.030 USD en año

- Principales socios comerciales**: Estados Unidos, Alemania, Suiza, China y Francia.**

INFORMACIÓN ECONÓMICA

El Reino Unido es una de las principales naciones manufactureras, y los sectores más relevantes son la industria aerospacial civil y militar, junto con la farmacéutica.

El **sector agrícola** representa 0,5% del PIB, pero es muy productivo, ya que el país logra producir lo suficiente para abastecer el 60% de su demanda alimentaria. El sector emplea a 1% de la población activa. **El Reino Unido produce principalmente patatas, remolacha, trigo y cebada**.
La cría de ganado (sobre todo ovino y bovino) sigue siendo una actividad muy importante. El sector pesquero está también muy desarrollado, pero Sufre actualmente la disminución del volumen de peces en los lugares tradicionales de pesca.

Sin embargo, el sector secundario, que representa menos de 20% del PIB y emplea a 18% de la fuerza laboral, no es muy competitivo, principalmente por sus bajos niveles de productividad. Los sectores principales son las herramientas de maquinaria, el material de transporte y los productos químicos.

Los sectores con gran potencial son las tecnologías de la información y la comunicación, la biotecnología, la aeronáutica, las energías renovables y la defensa. El sector de los servicios, que emplea a más de 80% de la población activa y representa 70% del PIB, es la fuerza motriz de la economía. Londres sigue siendo el mayor mercado financiero de Europa, al mismo nivel que Nueva York.

El sector bancario es extremadamente dinámico. Además, Londres alberga a las oficinas centrales de un gran número de multinacionales.

Reino Unido es un gran escaparate mundial en productos de alimentación y bebidas alcohólicas. Este sector tiene un gran potencial en el mercado anglosajón – segundo destino de exportación de los vinos españoles-, donde se valora la calidad, el origen, y la historia del producto. Siendo un gran mercado de consumidores de vinos blancos, rosados y espumosos.

BREXIT

23 JUNIO DE 2016: REFERENDUM BREXIT

-**31 DE ENERO DE 2020:** el Reino Unido hizo oficial su salida de la UE. Se abre un período de negociaciones entre ambos países para llegar a un acuerdo comercial. **Período de transición** hasta el 31 de diciembre de 2020 el Reino Unido sigue dentro de la legislación comunitaria y no existen aranceles o barreras no arancelarias. El objetivo es llegar a un acuerdo comercial para evitar que el Reino Unido sea tratado como un país tercero y se rija por las normas de la OMC.

-**Comercio**: El socio comercial más importante del Reino Unido es la UE. En las negociaciones bilaterales debe prevalecer una relación comercial sin barreras comerciales, tanto arancelarias como no arancelarias. Salida de la Unión Europea sin acuerdo: Según el Banco de Inglaterra, una ruptura brusca con la UE -sin período de transición ni nueva relación comercial- se traduciría en una caída del 8% del PIB el próximo año en el Reino Unido y haría entrar al país en recesión, con una inflación cercana al 6,5% y una tasa de desempleo por encima del 7,5%.

-

-**Distribución y consumo:** El principal impacto del resultado del referéndum en el sector de distribución y consumo tiene que ver con la incertidumbre generada, la devaluación de la libra y, en último término, la menor confianza de los británicos y la previsión de menor consumo.

-

- No hay precedente de una salida de un bloque comercial de una economía tan grande como Reino Unido, y el impacto que el llamado "Brexit" tendrá en la UE y, en particular en España y no se puede predecir con exactitud ya que juegan un papel fundamental la influencia que los grupos de presión (distintos bloques comerciales o diferentes organizaciones).

-**SECTOR AGROALIMENTARIO:** Este sector puede verse afectado por **la depreciación de la libra**, cuesta más caro importar productos en la actualidad y se repercute el precio en el consumidor final. En el caso de producirse **un " Brexit duro", por un lado habría que ver si se establecen barreras arancelarias y a qué productos afectarían y por otro lado los productos perecederos son los que más sufrirían por los tremendos retrasos y colas de camiones que colapsarían los puertos británicos por el despacho de aduanas.**

-Entre los sectores económicos más preocupados por los efectos del Brexit se encuentra el del vino, al ser el Reino Unido el principal mercado internacional para el vino envasado tanto en volumen como en valor

COVID 19

- **23 DE MARZO 2020**: El primer ministro Boris Johnson, decreta "emergencia nacional" por 3 semanas . Se acaba de ampliar el “Lockdown” hasta el 7 de mayo.
- **Medidas de distanciamiento social**: Al cierre de bares, pubs. restaurantes, cines, discotecas, gimnasios y otros locales además de la clausura de los colegios de manera indefinida. Los centros escolares solo permanecerán abiertos para los hijos de trabajadores de sectores clave que deben continuar ejerciendo su labor durante la epidemia, como sanitarios, algunos funcionarios públicos, trabajadores del sector de la alimentación y policías, entre otros.
- El Gobierno británico se ha comprometido a pagar el 80% del salario de los trabajadores cuyas empresas no puedan hacer frente a sus nóminas debido a la crisis sanitaria, hasta un máximo de 2.500 libras al mes (unos 2.700 euros).
- **Previsiones económicas**: Afectado desde hace tiempo por la incertidumbre en torno al Brexit, el Producto Interno Bruto (PIB) británico tuvo un crecimiento nulo en los tres meses previos al 31 de enero de 2020, fecha en que el país salió oficialmente de la Unión Europea aunque de momento nada cambie sustancialmente hasta el final del periodo de transición el 31 de diciembre, anunció el miércoles la Oficina de Estadísticas Nacionales.
- Los hoteles, el turismo, las artes y el entretenimiento están siendo duramente golpeados, con un desplome del 80% de su actividad.
- La distribución también se ve muy penalizada, aunque algunas de las ventas se canalizan al comercio en línea.
- El sector de servicios, que representa 80% de la economía británica, lo vive mejor "gracias a una mayor capacidad para el teletrabajo".
- **Por otra parte, se prevé que el comercio de alimentos registre un aumento del 22%, "debido a las reservas que hacen los hogares y al cierre temporal de restaurantes y cafeterías, lo que provoca un mayor consumo" doméstico.**
- **Se está imponiendo el Consumidor Inteligente viendo patrones de consumo similares a la crisis del 2008. El consumidor inteligente ahorra en lo que compra, piensa antes de comprar algo, analiza si es algo que realmente necesita, compara precios y niveles de calidad, en definitiva busca maximizar el poder adquisitivo.**
- **A nivel mundial, el CEBR predice una contracción de al menos 4% de la economía este año, lo que sería "el doble que tras la crisis financiera de 2009 y la mayor caída del PIB en tiempos de paz desde 1931", es decir, el final de la Gran Depresión. Se crecerá un 1,1% en 2020 (no el 1,4% previsto) y al menos dos décimas menos en los siguientes cuatro años.**

SECTOR AGROALIMENTARIO

SALVADOR DE BAHIA

MERCADO DE ALIMENTOS : EXPORTACIONES UK

EXPORTACIONES DE ALIMENTOS ESPAÑA- UK 2018-2019 (Miles de Euros)

Principales productos exportados a Reino Unido
Año 2018. Valor, peso, precio medio, evolución, cuota respecto al total exportado a R.U.

Productos más exportados						
	2018	M€	t	€/Kg	Evolución 2017/18 (%)	Cuota (%)*
1	Futos rojos, kiwi y caqui (0810)	311,92	74.831	4,17	3,9	8%
2	Vino y mosto (2204)	311,28	135.220	2,30	-2,4	8%
3	Cítricos (0805)	288,49	288.498	1,00	-4,0	7%
4	Hortalizas frescas o refrigeradas (Espáragos, Berenjenas, Pimientos y aceitunas) (0709)	230,86	206.090	1,12	2,4	6%
5	Aceite de oliva (1509 y 1510)	163,09	49.448	3,30	-4,4	4%
6	Coles y coliflores (0704)	143,55	126.044	1,14	-9,7	4%
7	Uvas y pasas (0806)	136,21	64.844	2,10	22,5	3%
8	Tomates frescos o refrigerados (0702)	121,53	112.025	1,08	-11,4	3%
9	Albaricoques, cerezas, melocotones y ciruelas (0809)	121,48	84.753	1,43	-7,0	3%
10	Lechugas y achicorias (0705)	120,17	129.548	0,93	7,3	3%

* Respecto al total de productos agroalimentarios y pesqueros exportados por España a R.U

Fuente: Principales partidas españolas de productos agroalimentarios enviadas al mercado británico en 2018. Gráfico: MAPA

PRINCIPALES EXPORTACIONES

Las exportaciones agroalimentarias de España a Reino Unido rebasaron por primera vez los 4.000 millones de euros y los tres millones de toneladas en 2019, según el Informe Bilateral de Comercio Agroalimentario con este país, difundido por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación (MAPA).

Los 3,01 millones de toneladas de productos agroalimentarios españoles que entraron al mercado británico el pasado año alcanzaron un valor de 4.076 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 2,7 % y del 2,1 %, respectivamente, respecto a 2017 (2,93 millones t y 3.993 millones de euros).

España suministra a Reino Unido el 9 % de los alimentos que importa

Las mayores partidas agroalimentarias que España vendió a Reino Unido el año pasado fueron **de frutas** (1.036,19 millones de euros), **hortalizas y legumbres** (907,93 millones), **bebidas** (442,27 millones), **preparaciones vegetales** (296,02 millones) y **preparaciones alimenticias** (198,98 millones).

Los frutos rojos, kiwi y caqui (311,92 millones de euros, un 97 % más que en 2013) se situó a la cabeza de los diez grupos de productos españoles más exportados al mercado británico en 2018, pero a **corta distancia del de vino y mosto** (311,28 millones de euros).
El tercer lugar correspondió a los cítricos (288,49 millones de euros) y **el cuarto, a hortalizas frescas o refrigeradas en las que se incluyen espárragos, berenjenas, pimientos y aceitunas** (230,86 millones).

SECTOR AGROALIMENTARIO : CARACTERÍSTICAS

- La exportación de **aceite de oliva** alcanzó un valor de 163,09 millones de euros; **por delante de la de coles y coliflores** (143,55 millones); **uvas y pasas** (136,21 millones); **tomates frescos y refrigerados** (121,53 millones); **albaricoques, cerezas, melocotones y ciruelas** (121,48 millones) **y lechugas y achicorias** (120,17 millones).

- **FRUTAS SUBTROPICALES:**

- **AGUACATE:** Los británicos son grandes consumidores de Avocado. Se vende en las grandes cadenas de supermercados como Tesco, Sainsbury´s, Morrison´s, Asda, Waitrose, Ocado, en los supermercados de descuento como Lidl y Tesco. También se utiliza mucho en el canal horeca.

- **CHIRIMOYA:** Se consume poco en UK. Se puede encontrar en supermercados como Iceland.

- **NÍSPERO:** Su consumo no es muy alto en UK. Se vende en supermercados como Iceland y en mercados

.

- **VERDURAS Y HORTALIZAS:**
- **ESPARRAGOS**: En Reino Unido es productor de espárragos. La campaña comenzó el pasado 23 de abril. Los británicos quieren consumir espárragos frescos y el precio lo pagan por los producidos en UK. El resto de espárragos que se encuentran en los lineales de los supermercados son importados de países tales como Perú o Kenia. En el Reino Unido hay una asociación del sector: http://britishasparagus.com/

CARNES / EMBUTIDOS, ENCURTIDOS:

-**CORDERO:** Es un sector muy nicho en Reino Unido. El cordero tiene poca cuota de mercado porque es más caro que el porcino, pollo, etc. y sobre todo gusta a la gente mayor. La carne de cordero está ligada a la hostelería y celebraciones. Galés es un productor importante de cordero. Importante tener la certificación HALAL para la gran comunidad de musulmanes que viven en Reino Unido. En el mercado doméstico, la autosuficiencia del Reino Unido ha alcanzado prácticamente el 100% en 2017.

En cuanto a la importación de ovino al Reino Unido está dominada por los envíos desde Oceanía, siendo Irlanda el principal proveedor europeo. Cabe destacar que la mayoría de las importaciones son de productos congelados, mientras que las exportaciones son mayoritariamente de productos frescos. Sin embargo, no toda la carne de ovino que se produce es demandada internamente. La producción de piernas de cordero es insuficiente para el consumo doméstico y proviene de la importación. Si se incrementase la producción de pierna de cordero, esto provocaría un aumento de otros productos cárnicos de ovino, que deberían ser exportados, por falta de demanda interna. El Brexit tendrá graves consecuencias para los productores de ovino en el Reino Unido, que tienen en la UE su principal mercado. Aranceles y barreras no arancelarias como controles y certificados fitosanitarios, etc.

SECTOR AGROALIMENTARIO : CARACTERÍSTICAS

-**Curados:** Se venden en los lineales de supermercados jamón,chorizo, salchichón . En el sector gourmet entran el jamón , salchichón y chorizos ibéricos de bellota principalmente de Extremadura y Salamanca.

-**Bebidas, frutas, hortalizas, carne y pescado** son los artículos más demandados al mercado europeo. Un escenario sin acuerdo comercial podría provocar que productos como el queso o el tomate fueran un 30% y un 20% más caros, respectivamente.

-**Las frutas** que más importa Reino Unido por éste orden son **plátanos, manzanas, piñas, naranjas, mandarinas, aguacates, arándanos y peras**.

-**Frutos secos: nueces**

Los países que más exportan fruta a Reino Unido son los siguientes: **España, Sudáfrica, Alemania, Paises Bajos, Chile, USA, Francia, Costa Rica, Colombia y Perú.**

Hortalizas: Los tres productos más importantes fueron los tomates, los pimientos y los champiñones.

ACCESO AL MERCADO- ALIMENTOS GOURMET

- Aumento de demanda de Productos Gourmet

- Posición del Producto Español: Producto Gourmet, alta gama.

Gran penetración de Producto importado en el mercado : Muy valorado frente al producto nacional.
Interesante mercado interior donde existen grandes ciudades y emporios gourmets y tiendas especializadas.

Productos dietéticos, naturales y ecológicos ha aumentado su demanda aunque el precio es aún alto.

- Importadores especializados en productos gourmet que se dirijen al canal horeca y retail . Deben tener el certificado BRC, British Retail Consortium.

- Etiquetado se admite solo en inglés o en otro idioma pero traducido al inglés.

- Es complicado que las grandes cadenas de supermercados británicos realicen la compra directamente al proveedor.

- Puntualidad. **El idioma será tanto hablado como escrito el inglés.**

-Consejos para la negociación: **La primera impresión es la que cuenta.**

-**La exportación al Reino Unido debe plantearse como una estrategia a medio y largo plazo**: a corto, salvo casos excepcionales, el esfuerzo se ve difícilmente recompensado por los resultados. Antes de comenzar los contactos en el mercado es importante tener una página web bien diseñada en inglés que sirva de carta de presentación. En este mercado puede no tener una segunda oportunidad para dar buena imagen.

- Déjese asesorar por un especialista en cuestiones contractuales/impositivas: Preste atención a los detalles contractuales. Al negociar con un cliente británico, se debe ser muy detallista: los acuerdos, contrato o condiciones de venta y colaboración deben especificar todas las condiciones y, en especial, quién asume qué costes. Ya que, por lo general, todo servicio o gasto imprevisto que deba realizar la empresa británica le será repercutida al exportador, por la contraparte británica. La Cámara de Comercio de España en Londres incluye en su página web una relación de empresas asociadas que prestan servicios jurídicos y fiscales y están habituadas al trato con empresas españolas.

Gestione las expectativas : Maneje bien las expectativas del cliente para no defraudarle, sea puntual tanto en las citas concertadas, como en los plazos prometidos para enviar información o una oferta. Se debe informar con la debida antelación si se prevé algún retraso por breve que éste sea en la entrega de un pedido.

Una de las preocupaciones habituales en Reino Unido respecto al trato con empresas españolas es garantizar los plazos de entrega en el mes de Agosto. Se deben evitar siempre los plazos irreales, frecuentes en nuestra manera de hablar (“mañana tiene usted la oferta”) pero incomprendidos en la mentalidad británica y de muy mal efecto. Los correos electrónicos deberían ser contestados en 24 horas, aunque solo sea para acusar recibo e informar de cuándo se podrá tramitar (si la solicitud es compleja, o se debe esperar a la vuelta del responsable, etc.). En cuanto a las citas, se recomienda llegar siempre unos minutos antes.

GRACIAS !!!

CONTACTO
FERNANDO GARCÍA DE MIGUEL
fernando.garcia@vsveuroglobal.com | +55 11 95392-8847

www.vsveuroglobal.com

VSV EuroGlobal

REGISTRO IN